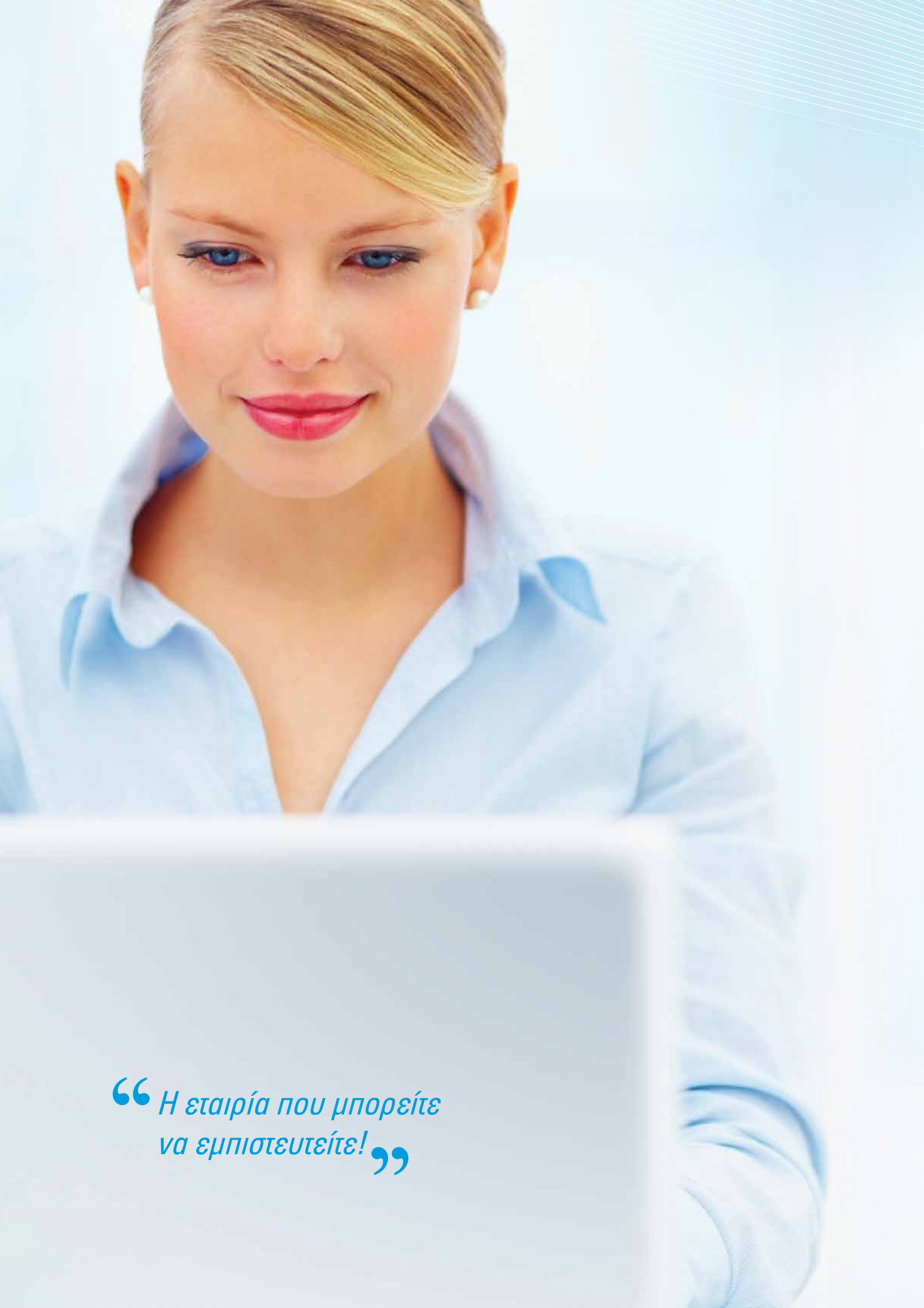


το κομμάτι της επιχείρησής σας
που κάνει τη διαφορά!



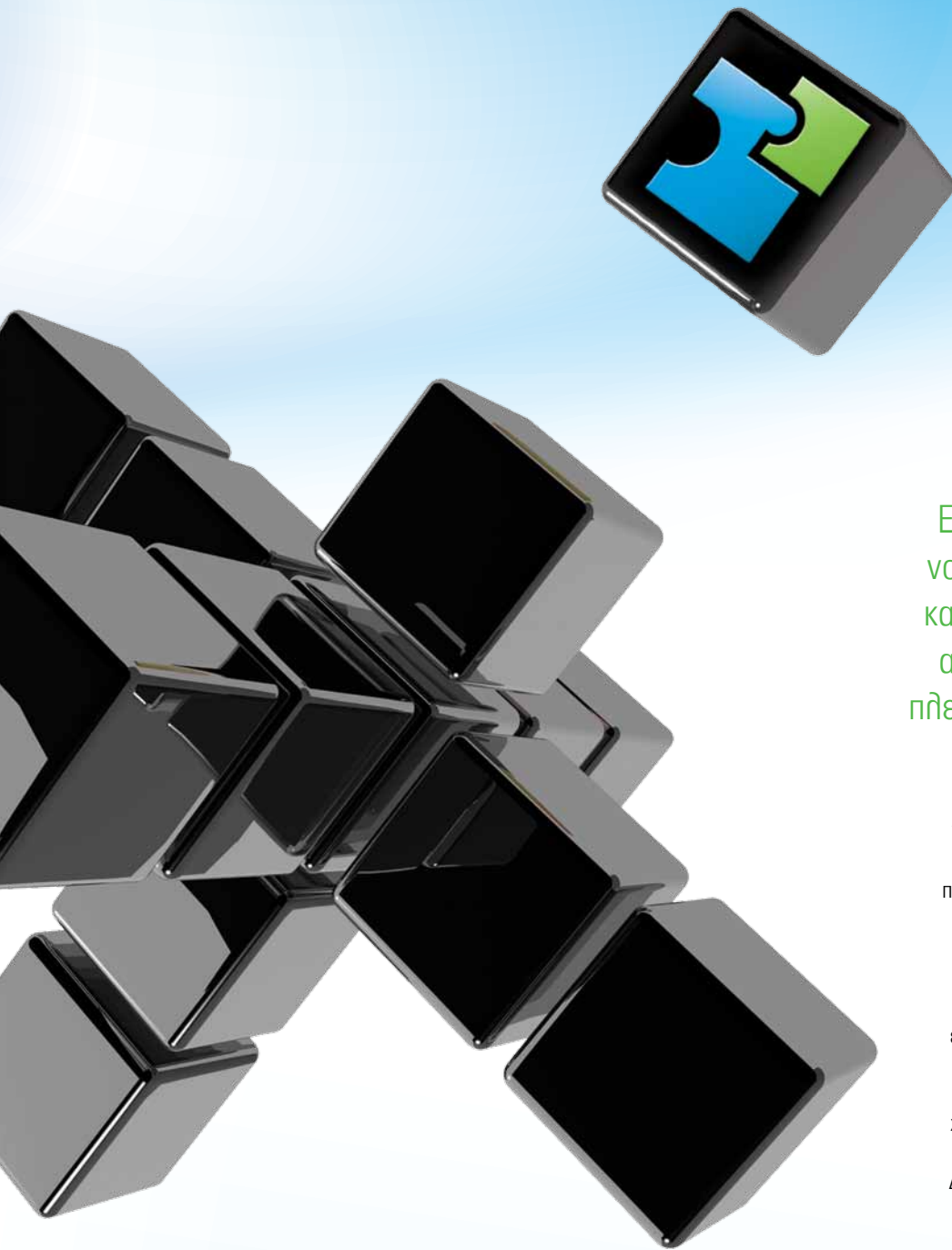


*“ Η εταιρία που μπορείτε
να εμπιστευτείτε! ”*



Η Megasoft κατέχει ηγετική θέση στην παραγωγή λογισμικού και το όνομά της είναι συνδεδεμένο με πρωτοποριακά προϊόντα και υπηρεσίες πληροφορικής που επίκεντρο έχουν την ανάπτυξη και εξέλιξη των επιχειρήσεων.

Με βάση τη φιλοσοφία αυτή, η εταιρία σχεδίασε και ανέπτυξε την ολοκληρωμένη σουίτα εφαρμογών PRISMA Win®. Η πολυετής εμπειρία της στη μηχανογράφηση προσδίδει στις εφαρμογές ανεκτίμητη αξία, αφού αποτελούν το σημαντικότερο συνεργάτη του σύγχρονου επιχειρηματία και το απόλυτο εργαλείο οργάνωσης, ελέγχου και κερδοφορίας. Η Megasoft, που ζει τον παλμό της αγοράς που συνεχώς μεταβάλλεται και δημιουργεί νέες απαιτήσεις, αντιδρά άμεσα και εξελίσσει τα προϊόντα της, έτσι ώστε να ανταποκρίνονται πλήρως στη σημερινή πραγματικότητα. Ένα από τα βασικά συστατικά της επιτυχίας της είναι η άμεση και αποτελεσματική υποστήριξη που παρέχει στους συνεργάτες της!



Ευελιξία, ευχρηστία και εργο-
νομία κάτω από ένα ευχάριστο
και φιλικό περιβάλλον εργασί-
ας είναι μερικά από τα βασικά
πλεονεκτήματα των εφαρμογών
PRISMA Win®

Έχουν δημιουργηθεί με τα πιο πρωτοποριακά
τεχνολογικά εργαλεία και λειτουργούν στην
πιο σύγχρονη βάση δεδομένων Microsoft SQL
Server, η οποία, σε αντίθεση με το χαμηλό
κόστος της, προσφέρει υψηλές δυνατότητες
άντλησης ακόμα και των πιο πολύπλοκων
πληροφοριακών στοιχείων. Οι εφαρμογές
είναι συμβατές με τις τελευταίες εκδόσεις των
Windows (Vista, 7 κ.τ.λ.).

Οι εφαρμογές PRISMA Win® Εμπορικής Δια-
χείρισης συνδέονται και συνεργάζονται άψογα
με τις εφαρμογές PRISMA Win® Οικονομικής
Διαχείρισης, τα συστήματα και τις εφαρμογές
PRISMA Win® Point Of Sale, μεταφέροντας,
παράλληλα, τα δεδομένα με ασφάλεια.

“ Η απόλυτη
Value for money
εφαρμογή! ”



Γιατί PRISMA Win®

Άμεση έναρξη λειτουργίας

Η εγκατάσταση γίνεται εύκολα και δεν προϋποθέτει ιδιαίτερες τεχνικές γνώσεις. Οι εφαρμογές PRISMA Win® είναι έτοιμες προς λειτουργία, αφού προσφέρεται η βασική παραμετροποίηση της εταιρίας με έτοιμους λογαριασμούς, τύπους παραστατικών, πρότυπες φόρμες κ.ά.

Φιλικό και σύγχρονο περιβάλλον εργασίας

Οι εφαρμογές PRISMA Win® χαρακτηρίζονται από το απλό, εργονομικό, παραμετρικό και φιλικό περιβάλλον εργασίας στο σύνολό τους και τη δυναμική τους σχεδίαση. Προσφέρουν δυνατότητες δημιουργίας επιπλέον παραμετρικών πεδίων, στα βασικά αρχεία πελατών, προμηθευτών και αποθήκης, για να βλέπει ο χειριστής όλες τις πληροφορίες που χρειάζεται. Διαθέτουν ένα σύγχρονο interface που προδιαθέτει θετικά το χειριστή και κάνουν την καθημερινή του εργασία μια ευχάριστη υπόθεση!

Ευχρηστία, ταχύτητα και απόδοση στο Maximum

Η ταχύτητα με την οποία ο χειριστής εκτελεί τις διάφορες εργασίες στην εφαρμογή, σε συνδυασμό με την ευχρηστία της, προσφέρει εντυπωσιακή εξοικονόμηση χρόνου, ενώ ταυτόχρονα μπορεί να χρησιμοποιηθεί από οποιονδήποτε υπάλληλο της επιχείρησης.

Διαχείριση απεριόριστων εταιριών, χρήσεων, αποθηκευτικών χώρων και υποκαταστημάτων

Τα προϊόντα PRISMA Win® προσφέρουν ευελιξία στη χρήση εργαλείων, άριστη απόδοση σε multiuser περιβάλλον, ενώ μπορούν να διαχειριστούν ταυτόχρονα απεριόριστες εταιρίες, χρήσεις και αποθηκευτικούς χώρους, δίνοντας έτσι, τη δυνατότητα προβολής και σύγκρισης στατιστικών στοιχείων.

Reporting

Σε όλες τις διαχειρίσεις της εφαρμογής προσφέρεται η δυνατότητα άντλησης πληροφοριών με δυνατότητα ορισμού φίλτρων αναζητήσεων και ταξινομήσεων. Όλες οι καταστάσεις εξάγονται σε αρχεία κειμένου, excel, html, xml ή εκτυπωτή.

Ασφάλεια δεδομένων

Οι εφαρμογές PRISMA Win® διαθέτουν ένα ισχυρό και αξιόπιστο σύστημα ασφάλειας δεδομένων και εγγυώνται απόλυτη σιγουριά στις επιχειρήσεις που τις επιλέγουν. Ο χειριστής μπορεί να εισάγει απεριόριστες πληροφορίες και απεριόριστα αρχεία και να εκτελεί απεριόριστες κινήσεις χωρίς να διατρέχει κίνδυνο να χάσει τα δεδομένα του. Επιπλέον, διαθέτουν επίπεδα πρόσβασης για κάθε χειριστή ή ομάδα - ρόλο χειριστών.

Value for money προϊόν

Τα προϊόντα της Megasoftware προσφέρουν μία εξαιρετική σχέση κόστους - απόδοσης, αποτελώντας τα απόλυτα value for money προϊόντα και συμβαδίζουν με τις απαιτήσεις της αγοράς για προσιτές τιμές με τις μέγιστες δυνατότητες.

Δίκτυο - Υποστήριξη

Η Megasoftware διαθέτει ένα ισχυρό δίκτυο αντιπροσώπων σε όλη την Ελλάδα και την Κύπρο, άψογα καταρτισμένο και έτοιμο να υποστηρίξει τις επιχειρήσεις που επιλέγουν τις εφαρμογές PRISMA Win® τόσο πριν, όσο και μετά την πώληση χρίζοντας, έτσι, μια διαχρονική συνεργασία αμοιβαίας εμπιστοσύνης με τον πελάτη.



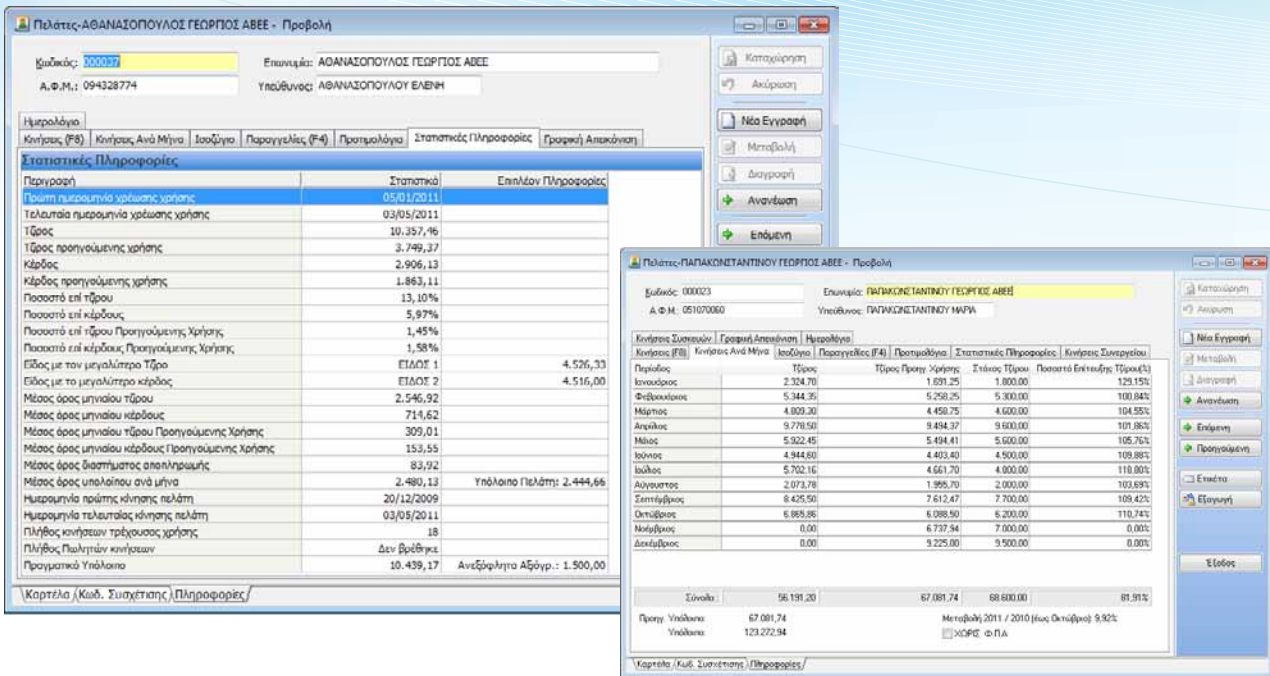
Ο πελάτης στο επίκεντρο

Ο πελάτης είναι ο πυρήνας της κάθε επιχείρησης και το επίκεντρο στην εφαρμογή PRISMA Win®. Η εφαρμογή διαθέτει μία πλήρη διαχείριση πελατών που επιτρέπει στην επιχείρηση να κλείσει γρήγορα την πώληση και να μην περιοριστεί μόνο σε μία, δίνοντας τη δυνατότητα συνεχούς ενημέρωσης του πελάτη για νέα προϊόντα και υπηρεσίες που του ταιριάζουν. Συμβάλλει σε επιτυχημένες διαφημιστικές καμπάνιες και στοχευμένες κινήσεις marketing βασισμένες στο ιστορικό αγορών του πελάτη, ενώ επιτρέπει στην επιχείρηση να παρέχει άψογες και άμεσες υπηρεσίες υποστήριξης, αφού έχει πλήρη εικόνα της προηγούμενης σχετικής επικοινωνίας τους για τέτοια θέματα, εγκαθιδρύοντας, έτσι, μακροχρόνιες και ισχυρές σχέσεις εμπιστοσύνης μαζί του.

Ο προμηθευτής στις υπηρεσίες σας!

Κάθε επιχείρηση γνωρίζει ότι για να έχει το μεγαλύτερο δυνατό κέρδος πρέπει να χαμηλώσει τα κόστη. Η πολύ καλή συνεργασία με τους προμηθευτές είναι ο σωστός τρόπος για να επιτύχει μεγαλύτερη κερδοφορία βελτιστοποιώντας τη διαχείριση της εφοδιαστικής της αλυσίδας, έτσι ώστε να προσφέρει στον πελάτη της το καλύτερο προϊόν στην καλύτερη τιμή. Η εφαρμογή PRISMA Win® διαθέτει μια δυνατή διαχείριση προμηθευτών που, μεταξύ άλλων, προσφέρει τη δυνατότητα καλύτερης και πιο σωστής επικοινωνίας βάσει ενός πλήρους ιστορικού που αποτυπώνει όλα τα στάδια της συνεργασίας και αποτελεί κριτήριο για τη μελλοντική ή μη συναλλαγή μαζί του.

“ Μία επιλογή...
άπειρα πλεονεκτήματα! ”



- Δείτε τα οικονομικά και στατιστικά στοιχεία των πελατών και των προμηθευτών σας όπως: πρώτη και τελευταία ημ/νία χρέωσης, μέσος όρος αποπληρωμής, μέσος όρος μηνιαίου τζίρου, τζίρος τρέχουσας και προηγούμενης χρήσης, είδος με το μεγαλύτερο τζίρο, με το μεγαλύτερο κέρδος κ.α.
- Καταχωρήστε πολλαπλές διευθύνσεις ανά πελάτη / προμηθευτή (Υποκαταστήματα πελατών / προμηθευτών).
- Αποστείλτε E-mail και SMS προς κάθε πελάτη ή προμηθευτή σας και επισυνάψτε έγγραφα που υπάρχουν στις καρτέλες τους ή εκτελέστε ομαδικές αποστολές για επιλεγμένους, προκειμένου να τους ενημερώσετε για κινήσεις marketing ή διαφημιστικές σας καμπάνιες.
- Η εφαρμογή υποστηρίζει την ηλεκτρονική τιμολόγηση, αφού σας επιτρέπει να εκδώσετε και να ανταλλάξετε ηλεκτρονικά τιμολόγια, αντικαθιστώντας τα έντυπα.
- Διακόψτε τη συναλλαγή για τον πελάτη ή τον προμηθευτή που επιθυμείτε. Η εφαρμογή θα προβάλει στις κινήσεις το λόγο της διακοπής, καθώς επίσης και τυχόν σημειώσεις που έχετε στην καρτέλα του.
- Διαχειριστείτε τιμοκαταλόγους πελάτη ανά είδος.
- Δημιουργήστε κωδικούς συσχέτισης για τους πελάτες και τους προμηθευτές σας.

Με επιπλέον διαχειρίσεις, η συνεργασία σας ένα βήμα πιο πέρα!

Διαχείριση Ειδικών Συμφωνιών

Αναβαθμίστε ακόμα περισσότερο τη συνεργασία με τους πελάτες και τους προμηθευτές σας ορίζοντας Ειδικές Συμφωνίες για κάθε έναν από αυτούς. Ορίστε Εμπορική Πολιτική ανά Πελάτη ή Προμηθευτή που μπορεί να περιλαμβάνει ειδικές τιμές ή εκπτώσεις, ανεξάρτητες των σταθερών τιμοκαταλόγων, για συγκεκριμένα είδη ή υπηρεσίες, είτε ομάδες αυτών. Επίσης, η εφαρμογή σας προσφέρει τη δυνατότητα οι τιμές ή οι εκπτώσεις να προκύπτουν βάσει προκαθορισμένων ορίων ποσοτήτων και να ισχύουν για συγκεκριμένη ημερολογιακή περίοδο και συγκεκριμένο τρόπο πληρωμής.

Διαχείριση Συναλλαγών Εξωτερικού

Εάν έχετε συναλλαγές με το εξωτερικό, η εφαρμογή σας προσφέρει μία πλήρη διαχείριση φακέλου και κοστολόγησης εισαγωγών, με αυτόματο υπολογισμό συναλλαγματικών διαφορών και πληθώρα οικονομικών εκπτώσεων. Επίσης, κάθε φορά που πραγματοποιείται μεταβολή ισοτιμίας, επαναυπολογίζονται αυτόματα οι αξίες στα παραστατικά που έχουν ήδη καταχωρηθεί.

Διαχείριση Αποθήκης και όλα εν-Τάξει!



Η εφαρμογή PRISMA Win® διαθέτει μία έξυπνη διαχείριση αποθήκης που βάζει τα πράγματα σε τάξη!

Ευέλικτη, με ολοκληρωμένες λειτουργίες, θα συμβάλει στη βελτιστοποίηση της διαδικασίας αγορών και της εκτέλεσης παραγγελιών, έτσι ώστε η επιχείρηση, μέσα από την οργάνωση και τον έλεγχο, να είναι σε θέση να διαχειριστεί καλύτερα τα διαθέσιμα αποθέματα και να καλύψει άμεσα τα αιτήματα και τις ανάγκες των πελατών της.

- Όλους αποθηκευτικούς χώρους (υποκαταστήματα) και αν διαθέτετε μπορείτε αυτόματα να τους ενημερώνετε για κάθε εισαγωγή ή μεταβολή είδους που εκτελείτε, να μεταφέρετε μαζικά εγγραφές από τον έναν στον άλλον και να αναζητείτε είδη σε όλους ταυτόχρονα.
- Ορίστε πολλαπλούς τιμοκαταλόγους ανά είδος και καταχωρήστε την εικόνα του και τις υπο-εικόνες για υπόδειξη λεπτομερειών του.
- Ποια ήταν η πρώτη και η τελευταία ημερομηνία πώλησης ενός είδους, ποια η μικρότερη και η μεγαλύτερη τιμή του, ποιο το ποσοστό επί τζίρου, επί κέρδους και ποιος ο μέσος όρος στασιμότητάς του; Ορίστε και δείτε τα στατιστικά και οικονομικά στοιχεία που επιθυμείτε για τα είδη σε αληθινό χρόνο!
- Ορίστε κωδικούς συσχέτισης για τα είδη σας.
- Θέστε όρια ασφαλείας στα είδη σας, με προειδοποιητικά ή απαγορευτικά μηνύματα, ώστε να αποφύγετε την έλλειψη αποθεμάτων.
- Καταχωρήστε συντελεστές κέρδους βάσει τιμής αγοράς, εκτελέστε ανατιμήσεις ή υποτιμήσεις ειδών, ποσοστιαίες ή νομισματικές για συγκεκριμένους ή όλους τους τιμοκαταλόγους.
- Δημιουργήστε και διαχειριστείτε εύκολα σετ ειδών.
- Παρακολουθήστε νομισματικά ή ποσοστιαία φόρους ανά είδος (π.χ. φόρος οιονονεύματος, ανακύκλωσης κ.α.).

Παρακολουθείτε και διαχειρίζεστε συσκευές;



Η ολοκληρωμένη και εξειδικευμένη εφαρμογή **PRISMA Win® Παρακολούθηση Συσκευών** σας προσφέρει διεξοδική παρακολούθηση της πώλησης και του service παντός είδους συσκευών (ηλεκτρονικές - ηλεκτρικές συσκευές κ.α.) με πλήρες ιστορικό.

Παραλαβή

Αναζητήστε τη Συσκευή στην καρτέλα του πελάτη σας με βάση τα χαρακτηριστικά της, όπως για παράδειγμα το Serial Number και αυτόματα καταχωρήστε την στην αποθήκη κατά την παραλαβή της. Στο Δελτίο Παραλαβής ο τεχνικός σας θα καταγράψει τις εκτιμήσεις του για τα ανταλλακτικά και τις εργασίες που θα πραγματοποιηθούν προκειμένου να επισκευαστεί η συσκευή.

Επισκευή

Όταν η επισκευή ολοκληρωθεί, τα εμπορεύματα και οι υπηρεσίες που συμπεριλαμβάνονται στο Δελτίο Παραλαβής αυτόματα μπορούν να διαχωριστούν στο αντίστοιχο Τιμολόγιο Πώλησης και στο παραστατικό Παροχής Υπηρεσιών που θα εκδώσετε.

Έκδοση παραστατικών - Παράδοση

Ταυτόχρονα με την έκδοση παραστατικών και την παράδοση της συσκευής στον πελάτη, ενημερώνεται και το ιστορικό της με πληροφορίες όπως ημερομηνία παραλαβής, ημερομηνία παράδοσης, στοιχεία σύμβασης / συμβολαίου τεχνικής υποστήριξης, στοιχεία τεχνικού, χρόνος απασχόλησης τεχνικού και διαπίστωση βλάβης και όλα αυτά ανεξάρτητα από τις χρήσεις.

A/A	Κωδικός	Περιγραφή	Ποσότητα	Αξία
1	00004	ΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΝΤΗΡΗΣΗΣ	1,00	20,00
2	000014	ΑΛΛΑΓΗ ΟΘΟΝΗΣ VIDEO CAM	1,00	15,00
3	000017	ΟΘΟΝΗ LCD 2,5" SONY HDR	1,00	60,00

Θέλετε περισσότερα; Επιπλέον διαχειρίσεις που καλύπτουν κάθε απαίτηση!



Διαχείριση Αποθήκης με Κωδικούς Ομοίων - Αντιστοιχίες & Εφαρμογές Ειδών

Σας επιτρέπει να διαχειρίζεστε απεριόριστους κωδικούς ανά είδος για διαφορετικές εφαρμογές (π.χ. Barcodes, Εργοστασιακοί Κωδικοί, Κωδικοί Προμηθευτών, Κωδικοί Αντικατάστασης). Αντιστοιχίσετε μεταξύ τους ομάδες κωδικών, ώστε να τους χρησιμοποιήσετε ως εναλλακτικούς κατά την αναζήτηση ειδών.

Διαχείριση Παρτίδων

Διαχειριστείτε τις παρτίδες παρακολουθώντας τα υπόλοιπα ανά προμηθευτή ή και ανά παραστατικό αγοράς. Η εφαρμογή θα υπολογίσει αυτόματα την τιμή πώλησης του είδους βάσει πραγματικού κόστους διάθεσης ή επιστροφής των εμπορευμάτων, βάσει προμηθευτή, ημερομηνίας αγοράς και ημερομηνίας λήξης. Παράλληλα, παρακολουθεί τις εγγυήσεις με διαχείριση οριζόμενης ημερομηνίας λήξης.

Φορτή παραγγελιοληψία & απογραφή

Σας προσφέρει σε αληθινό χρόνο όλα τα απαραίτητα δεδομένα για την καταχώρηση παραγγελιών, την απογραφή των διαθέσιμων προϊόντων της αποθήκης, την ενημέρωση με στοιχεία πελατών και οποιαδήποτε άλλη πληροφορία απαιτείται, άμεσα, εύκολα και απλά!

Διαχείριση Παραγωγής - Κοστολόγησης

Διαχειριστείτε τις πρώτες ύλες σε οποιαδήποτε γραμμή παραγωγής με δημιουργία συνταγής, διαχείριση σταδίων παραγωγής, προσδιορισμό πρώτων υλών, κοστολόγηση, αποτελέσματα παραγωγής, στατιστικά στοιχεία και πληθώρα εκτυπώσεων.

Διαχείριση Διαστάσεων

Μπορείτε να διαχειριστείτε έως και 5 μεταβλητές (μήκος, πλάτος, ποσότητα κ.α.) με οριζόμενο τύπο υπολογισμού για τα παραστατικά πωλήσεων και αγορών (π.χ. μήκος x πλάτος x ύψος - φύρα).

Διαχείριση Serial Numbers

Δείτε ποια είναι η διαθεσιμότητα των ειδών αποθήκης ανά Serial number και ταυτόχρονα, διαχειριστείτε τις εγγυήσεις για κάθε ένα από αυτά.

Διαχείριση Barcodes

Μπορείτε να εισάγετε 10 πεδία ανά ετικέτα και να καθορίσετε τη θέση τους. Εκτυπώστε έως 2 barcode ανά είδος στην ίδια ετικέτα ή επιλέξτε ομαδική εκτύπωση Barcodes μέσω φίλτρων. Επιπλέον, μπορείτε να εκτυπώσετε αυτόματα Barcodes κατά την καταχώρηση των παραστατικών αγορών και πωλήσεων. Αναζητήστε σχετικά παραστατικά και παραγγελίες μέσω Barcode και όλα αυτά βάσει διεθνών προδιαγραφών (EAN 13, ITF-14, UCC/EAN 128) σύμφωνα με το ΕΛΚΕΣΗΠ - EAN ΕΛΛΑΣ.

Διαχείριση Εγγυοδοσίας

Εάν έχετε πρατήριο ποτών, κάνετε εμπόριο ειδών πυρόσβεσης ή εμπόριο καυσίμων και θέλετε να υπολογίζετε κενά φιαλών και περιεχομένου, καθώς και τον ειδικό φόρο κατανάλωσης οινοπνεύματος (κάβες) για κάθε είδος με σκοπό τον αυτόματο υπολογισμό του στα παραστατικά αγορών και πωλήσεων, τότε χρειάζεστε τη διαχείριση εγγυοδοσίας. Με τη διαχείριση αυτή θα έχετε άμεση πληροφορία για την κίνηση των πελατών χονδρικής σε συνδυασμό με την κίνηση των ειδών.

File Manager

Εισαγάγετε και εξάγετε βασικά αρχεία όπως: πελατών, προμηθευτών, αποθήκης, εισπράξεων, πληρωμών, πωλήσεων και αγορών. Ενημερώστε συζιτικές και ταμειακές μηχανές. Διαχειριστείτε την επικοινωνία με φορτά τερματικά (Batch - On Line) για χρήση τιμολόγησης, παραγγελιοληψίας, εισπράξεων, απογραφής, παραλαβών. Δημιουργήστε και αποστείλετε τιμολογητούς σε ηλεκτρονική μορφή και παραστατικά πωλήσεων. Εισάγετε ηλεκτρονικά παραστατικά για ενημέρωση του αρχείου αγορών.



Έξυπνες Αγορές



Διαχειριστείτε εύκολα όλα τα στάδια της αγοράς από την προσφορά, την παραγγελία, την παραλαβή των ειδών, έως την καταχώρηση του Δελτίου Αποστολής και του Τιμολογίου. Η εφαρμογή σας προσφέρει τη δυνατότητα ολικού ή μερικού μετασχηματισμού των παραγγελιών διατηρώντας πάντα τις αρχικές παραγγελίες. Επιπλέον, διαχειρίζεται τις οριζόμενες επιβαρύνσεις ποσοστιαία και νομισματικά που λειτουργούν προσθετικά ή αφαιρετικά στην καθαρή ή στη μικτή αξία (π.χ. κρατήσεις δημοσίου, έξοδα μεταφοράς κ.α.)

Επιτυχημένες Πωλήσεις!



Η εφαρμογή σας προσφέρει ένα έξυπνο κύκλωμα παρακολούθησης όλων των εμπορικών συναλλαγών από την παραγγελία έως και την Τιμολόγηση και κάνει τις καθημερινές πωλήσεις μια εύκολη και ευχάριστη υπόθεση προσφέροντάς σας ευελιξία και ασφάλεια δεδομένων:

Παραγγελίες

- Παραγγείτε έξυπνα τα είδη που πραγματικά χρειάζεστε με την πρόβλεψη επάρκειας αποθήκης. Η εφαρμογή θα συνοψολογίσει τις προηγούμενες πωλήσεις για το ημερομηνιακό διάστημα που θα επιλέξετε, την ήδη παραγγελθείσα ποσότητα προς τους προμηθευτές σας και το υπάρχον υπόλοιπο της αποθήκης σας και θα σας δώσει μια σαφή εικόνα επάρκειας, έτσι ώστε να παραγγείτε ασφαλή ποσότητα την κατάλληλη στιγμή!
- Εκτελέστε ομαδικά, μερικά ή ολικά παραγγελίες για την περίοδο που επιθυμείτε σε ένα παραστατικό.
- Δεσμεύστε ποσότητες και αποδεσμεύστε τις, είτε αυτόματα μετά από μία ορισμένη ημερομηνία, είτε με την ακύρωση της παραγγελίας. Η εφαρμογή σε κάθε περίπτωση θα σας εμφανίσει προειδοποιητικό μήνυμα.

Τιμολόγηση

- Μετασχηματίστε ολικά ή μερικά τα παραστατικά των πωλήσεων και των αγορών, με δυνατότητα επιλογής ποσοτήτων ειδών, σε άλλα ανωτέρου σταδίου.
- Τιμολογήστε ομαδικά και ορίστε αυτόματα ομαδοποίηση ομοίων ειδών (Group) με ίδια τιμή, για τα παραστατικά σας.
- Η εισαγωγή ειδών στα παραστατικά γίνεται με τη μέγιστη ταχύτητα, αφού η αλλαγή γραμμής γίνεται αυτόματα, ενώ με τη χρήση αναγνώστη barcode επιτυγχάνεται ακόμα μεγαλύτερη ταχύτητα.
- Πληροφορίες όπως χαμηλό απόθεμα είδους, πηλαφόν, συνολικός τζίρος και κατώτατη τιμή πώλησης είναι διαθέσιμες κατά την καταχώρηση ειδών στο παραστατικό, ενώ έχετε τη δυνατότητα ταυτόχρονου παραγγελίας σε προμηθευτή, όπου αυτό απαιτείται.
- Διαχειριστείτε τις τιμές αποθήκης από παραστατικά αγορών με μεγαλύτερη τιμή, παραστατικά αγορών με μικρότερη τιμή και συντελεστές κέρδους.
- Υπολογίστε αυτόματα ειδικούς φόρους για κάθε είδος (π.χ. φόρος οιονονεύματος, ανακύκλωσης, δημοτικός κ.α.).

Ηλεκτρονική τιμολόγηση

- Με τη δυνατότητα της ηλεκτρονικής τιμολόγησης που σας προσφέρει η εφαρμογή, αποστείλτε τα παραστατικά, αλλά και τις παραγγελίες σας με e-mail με τη χρήση εύχρηστου εργαλείου και γλιτώστε χρόνο και χρήμα. Η αποστολή και λήψη παραστατικών ηλεκτρονικά μέσω της εφαρμογής μειώνει αισθητά τη χρήση αναλωσίμων εκτύπωσης και χαρτιού, ενώ προσφέρει τη δυνατότητα αποτελεσματικότερου ελέγχου των παραστατικών και της συμφωνίας μεταξύ τους.

Αξιόγραφο

- Παρακολουθήστε τα εισπρακτέα και πληρωτέα αξιόγραφο, τα δικά σας ή των πελατών σας, μεταβιβάστε ή εξοφλήστε αξιόγραφο και ενημερωθείτε έγκαιρα για τις απαιτήσεις και υποχρεώσεις που προκύπτουν. Η εφαρμογή σας προσφέρει μια ολοκληρωμένη διαχείριση αξιογράφων με δυνατότητα απειρίριστων κινήσεων, ομαδική επεξεργασία εγγραφών και πληθώρα εκτυπώσεων (ηλεκτρίδιο, απογραφές κ.α.).

Α/Α	Κωδικός	Περιγραφή	Ποσότητα	Τιμή	Τιμή με ΦΠΑ	Εισπ%	Αξία Έκπτωσης	Αξία	Αξία με ΦΠΑ	Πωλητής
1	P-00016	VIDEO CAMERA SONY	1,00	500,00	605,00	5,00%	25,00	475,00	574,75	ΤΟΥΝΤΑΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
2	P-00017	KIT ΠΡΟΦΟΛΩΣΙΑΣ SONY HDPT	1,00	50,00	60,50	5,00%	2,50	47,50	57,48	ΣΙΩΡΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
3	P-00018	MOBILE KIT ΠΡΟΦΟΛΩΣΙΑΣ SONY HD	1,00	60,00	72,00	5,00%	3,00	67,00	80,97	ΣΙΩΡΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ
4	P-00019	BLUETOOTH DEVICE SONY HDBL	1,00	50,00	60,50	5,00%	2,50	47,50	57,40	ΣΙΩΡΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ

Τελευταία τιμή	Ποσότητα	Ημερομηνία
500,00	1,00	09/05/2011
Έκπτωση %	Ποσό Έκπτωσης	Τιμή μετά Έκπτωσης
5,00	25,00	475,00
Μέση τιμή πώλησης	Μερίκιση	Μερίκιση
466,67	430,00	475,00
Κόστος Παραϊκού	Καθαρά Παραϊκού	Κέρδος Παραϊκού
250,00	627,00	377,00 (150,80 %)

Σωστή απόδοση προμηθειών στους πωλητές σας, στοχοθέτηση και κίνητρα που αυξάνουν την πρόδό τους!



Πωλητής - (001) ΠΑΠΑΜΑΧΑΝΑ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ - Προβολή

Ανάκληση Προμήθειες:	Τόπος: 3.210,00	Προμήθεια Επί Τόπου: 321,00
Εισπραξιές:	3.037,60	Προμήθεια Επί Εισπράξεων: 156,00
		Σύνολο Προμήθειες: 477,00
Υπόλοιπα:	Υπόλοιπο Προμήθειες από Προηγούμενες Χρήσεις: 0,00	Πληρωθέντα: 50,00
		Συνολικό Υπόλοιπο: 427,00

Πωλητής - (001) ΠΑΠΑΜΑΧΑΝΑ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ - Προβολή

Βασικά στοιχεία: Κωδικός: 001, Τηλέφωνο: 2105421569, Κινητό: 6972545125, Τ.Κ.: 45857, Α.Δ.Τ.: Α.Φ.Μ. 45129549, Ομάδα Η/Υ: [Dropdown]

Επωνυμία: ΠΑΠΑΜΑΧΑΝΑ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ, Ομάδα: Διεύθυνση ΠΕΡΑΧΩΣ 1960, Πόλη: ΑΘΗΝΑ, Αρ. Μητρώου Ι.Κ.Α.: Δ.Ο.Υ. ΑΘΗΝΩΝ

Ποσοτά Πωλητή Επί Τόπου: 10,00	Στην τιμολόγηση να συμμετέτα: <input type="radio"/> το ποσοστό του είδους <input type="radio"/> το ποσοστό του πωλητή <input checked="" type="radio"/> και τα δύο παραπάνω ποσοστά	Στόχος Πωλητή Επί Τόπου: 6.000,00	Πρόδοση: 53,5 %
Εισπράξεων: 5,00		Εισπράξεων: 4.500,00	85,3 %

Πρωτοτάμειο: Κωδικός: 002, Επωνυμία: ΑΝΔΡΕΟΠΟΥΛΟΣ ΙΩΑΝΝΗΣ

Ποσοστά Προϊόν. Επί Τόπου: 35,00, Εισπράξεων: 20,00

Παρακολουθήστε τους πωλητές σας. Θέστε τους στόχους για τα ποσοστά επί τζίρου και για τα ποσοστά επί εισπράξεων και δείτε το ποσοστό πρόδου τους με διαφορετικά ποσοστά προμήθειας, βάσει τζίρου και εισπράξεων. Η εφαρμογή σας προσφέρει τη δυνατότητα συμμετοχής διαφορετικών πωλητών για κάθε είδος ανά παραστατικό, ενώ μπορεί να υπολογίσει επιπλέον ποσοστά για συγκεκριμένα είδη ή ομάδες ειδών και παροχών για τους πωλητές που επιθυμείτε. Δείτε αναλυτικά τα οικονομικά τους στοιχεία (προμήθειες, πληρωθέντα, υπόλοιπα κ.α.). Έχοντας αυτή την ξεκάθαρη εικόνα που σας δίνει η εφαρμογή για κάθε πωλητή σας, μπορείτε να πάρετε αποφάσεις για την πορεία τους, αλλά και να τους προσφέρετε κίνητρα που θα βελτιώσουν την απόδοσή τους!

Όλη η οργάνωση και η πληροφόρηση που χρειάζεστε!

Αναφορές - Εκτυπώσεις

Με τις αναφορές και τις εκτυπώσεις που σας προσφέρει η εφαρμογή σε κάθε της λειτουργία μπορείτε να έχετε σαφή εικόνα και άμεση πληροφόρηση που θα σας καταστήσει ικανούς να πάρετε τις σωστές αποφάσεις τη σωστή στιγμή!

+Easy CRM

Αποκτήστε όλη την πληροφόρηση που χρειάζεστε και καλύψτε τις ανάγκες των πελατών σας, προσεληκίστε νέους, δημιουργήστε μακροχρόνιες και κερδοφόρες σχέσεις μαζί τους. Παρακολουθήστε δυνητικούς πελάτες και τις απαιτήσεις τους, κάντε follow up, δημιουργήστε προσηορές. Σχεδιάστε και εκτελέστε προωθητικές ενέργειες. Η εφαρμογή επιπλέον προσφέρει: ευέλικτη διαχείριση γραφείου, αναγνώριση και διευθέτηση εισερχόμενων κλήσεων, πρόγραμμα ημέρας ανά χειριστή ή ομάδα χειριστών, υπενθυμίσεις για μελλοντικές κινήσεις (τιμολογήσεις - εισπράξεις - πληρωμές), εξαγωγή σε Outlook 2003-2007-2010.

Ηλεκτρονικά καταστήματα

Πωλήσεις παντού, 24 ώρες το 24ωρο, 365 μέρες το χρόνο με την πιο ολοκληρωμένη λύση για e-shopping! Εκμεταλλευτείτε όλες τις δυνατότητες του διαδικτύου και προωθήστε τα προϊόντα σας μέσω e-shop. Η εφαρμογή PRISMA Win® E-commerce μεταφέρει αυτόματα και αμφίδρομα σε αληθινό χρόνο από το e-shop στην Εμπορική Διαχείριση όλες τις πληροφορίες για τα είδη, τους πελάτες, τους τιμοκαταλόγους, τις παραγγελίες, τις αγορές και τις πωλήσεις!

Εικόνα Επιχείρησης

Συγκρίνετε περιόδους και εξάγετε ασφαλή συμπεράσματα για την εικόνα της επιχείρησή σας και την πορεία της στο χρόνο λαμβάνοντας έγκαιρα τα απαραίτητα μέτρα για την εξέλιξη και την κερδοφορία της!

Διαγραφή Ημερολογίου

Από: 1/1/2010, Μέχρι: 31/12/2010

Απρίλιος 2011

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----

Απεικόνιση Μεταβλητών Εικόνας Επιχείρησης

Σύγκριση Εισληγής/Χρήσης: 2010

Διαγράψαμε Γραφ. Χρήση 2011

Εισπράξεις 2010

Εισπράξεις 2011

Σύνολο 30

Μηνιαίο Μέτρο

30 Ώρες

30 Τόμα

Ουδένωνα Ώρες

Προσαρμογή

Εξόδος

Μηνες	2010	2011
1	18,20%	77,30%
2	23,10%	50,40%
3	23,10%	21,90%
4	23,10%	47,70%
5	23,10%	33,30%
6	23,10%	33,30%
7	23,10%	33,30%
8	23,10%	33,30%
9	23,10%	33,30%
10	23,10%	33,30%
11	23,10%	33,30%
12	23,10%	33,30%

Μηνιαίο 2011 / 2010 (βασ. δεικτέων): -27,64%



Για να πετύχετε χαμηλότερο κόστος,
κερδοφορία, εξέλιξη
και απόλυτα ευχαριστημένους πελάτες,
η επιλογή είναι μία!



_____ Στοιχεία Αντιπροσώπου _____

Αθήνα: Πειραιώς 200, 177 78, Ταύρος
Τηλ. Κέντρο: 210 34 16 900, Fax: 210 34 50 556

Θεσσαλονίκη: Νυμφαίου 87, 562 24, Εύοσμος
Τηλ. Κέντρο: 2310 765 645, Fax: 2310 765 663

e-mail: info@megasoft.gr

www.megasoft.gr